



Die CHARMANT Group ist internationaler Hersteller von hochwertigen Brillenfassungen. Absolute Verlässlichkeit, höchstes Qualitätsbewusstsein sowie herausragender Service zeichnen uns aus. Dieses Engagement und diese Leidenschaft sind sowohl bei unseren Hausmarken als auch bei unseren Lizenzmarken deutlich spürbar. Unsere Produkte werden in über 100 Ländern weltweit vertrieben.

Wir sind auf der Suche nach einem

erfahrenem Gebietsleiter für Stuttgart & Umgebung (m/w/d)
PLZ-Gebiet 66-69, 7, 88-89

Ihre Aufgaben:

- Verkauf von Charmant's Produkten (Charmant, Ad-Lib, Strellson) an die Optiker in der Region
- Verantwortlich für das eigene Umsatz- und Kostenbudget
- Akquisition von Neukunden für das lokale Vertriebsnetzwerk sowohl in qualitativer als auch in quantitativer Hinsicht
- Koordination der Marketingaktivitäten zwischen der Zentrale und den Optikern

Ihre Eigenschaften:

- Wohnhaft im Raum Stuttgart
- Erfahrung im B2B Bereich, idealerweise in der optischen Industrie
- Hohes Maß an Kommunikationsstärke und Kundenorientierung

Unser Angebot:

- Angestelltenverhältnis mit leistungsorientierter Vergütung entsprechen Ihrer Erfahrung
- Attraktive Sozialleistungen
- Einarbeitungsprogramm und Coaching

Interessiert?

Dann bewerben Sie sich per E-Mail an careers@charmant.de mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen (in einer Datei) und der Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Ihre Ansprechpartnerin ist Frau Katrin Lange.